

manual do jovem
EMPREENDEDOR



SUMÁRIO

INTRODUÇÃO

VOCÊ SONHA EM EMPREENDER?

CAPÍTULO 1

COMO COMEÇAR UM NEGÓCIO COM POUCO DINHEIRO

CAPÍTULO 2

A IMPORTÂNCIA DA ORGANIZAÇÃO EMPRESARIAL

CAPÍTULO 3

CONSTRUIR UM FUTURO DE SUCESSO

CONTATO

ACOMPANHE A GENTE!

VOCÊ SONHA EM EMPREENDER?



Você é jovem e não se vê trabalhando como “empregado” para ninguém?

Não consegue se imaginar no sonho de outra pessoa e precisa ter o seu próprio sonho?

Com certeza, você já sabe que o caminho para isso é começar a **empreender!**

Nós sabemos que essa não é uma jornada simples, mas pode ser menos complexa se você **contar com a ajuda certa.**

Pensando nisso, desenvolvemos este conteúdo especialmente para os **jovens empreendedores.**

Nas próximas páginas, você terá acesso ao “Manual básico para um jovem empreendedor”, podendo te direcionar com dicas sobre ***como começar a empreender e como ter sucesso nessa jornada.***

VAMOS LÁ?

COMO COMEÇAR UM NEGÓCIO COM POUCO DINHEIRO.



Se você estava no mercado de trabalho, ou seja, trabalhava em alguma empresa, e por algum motivo foi desligado, você provavelmente teve o seu recebimento de rescisão, férias, 13º salário e fundo de garantia.

Este pode ser o seu capital inicial para começar o seu negócio. Mas infelizmente, a maioria dos jovens empreendedores não têm essa possibilidade porque sequer tiveram uma oportunidade de trabalho inicial.

É complicado se inserir no mercado de trabalho, mas existe uma vantagem de ser jovem empreendedor. Parte-se do pressuposto de que você ainda está na casa dos seus pais, ou seja, você não tem despesas fixas, como água, luz, telefone, internet e aluguel.

Resumindo, fica um pouco mais fácil começar o seu negócio com pouco dinheiro ou com quase dinheiro nenhum, se beneficiando de estar na casa dos seus pais e não ter custos adicionais.

Aproveite esse momento!

BUSCA PELO CONHECIMENTO

O mercado digital deu um salto enorme durante e depois da pandemia.

Mas, por que isso aconteceu?

A situação que enfrentamos impulsionou pessoas que já tinham o intuito de começar um negócio digital e fez com que essas pessoas enxergassem as possibilidades existentes.

Assim como qualquer outro mercado, não há como ingressar no mercado digital sem estudar.

Buscar conhecimento é fundamental para que você tenha sucesso no seu negócio, mas ainda assim, existem plataformas que disponibilizam cursos gratuitos, ou seja, é possível estudar sem pagar absolutamente nada!

Inclusive, temos também plataformas e aplicativos de cursos muito baratos que, com certeza, vão te dar um norte em sua jornada como empreendedor no mercado digital.

Se você não tem dinheiro algum, você pode se associar com seus pais ou amigos, visando a possibilidade de ter um investimento inicial, para que possa estudar. Através desse estudo, você pode começar o seu negócio e fazer testes para entender um pouquinho o mercado.

Lembre-se:

É essencial entender o que o mercado está fazendo.

É isso que acontece com as startups, a maioria delas é composta por jovens, que ficam 2 anos reinvestindo toda a receita que é gerada. A empresa praticamente dá prejuízo todos os meses e todo dinheiro gerado (além de pagar os custos que são os mais enxutos possíveis) é investido e reinvestido na empresa.

Esse é o segredo: O pouco capital que tiver ou conseguir, deve ser investido em conhecimento para que possa começar o seu negócio de forma correta.

Dica: Muitos players do mercado estão disponibilizando conteúdo, como nós estamos fazendo, gratuitamente. O que acontece é que muitos jovens perdem a oportunidade de absorver esses conteúdos que são riquíssimos, então, não deixe de buscar isso no mercado através de pessoas que estão fazendo sucesso e disponibilizando esse caminho para você.

A IMPORTÂNCIA DA ORGANIZAÇÃO EMPRESARIAL.



Chegamos ao segundo passo.

Se você chegou até aqui, não tenho dúvidas do quanto o assunto está despertando o seu interesse para conhecer ainda mais sobre a organização empresarial. Afinal, não há como ter sucesso na sua empresa sem organização.

Mas, como ter uma empresa mais organizada?

A organização é primordial para que se possa alcançar novos e melhores resultados.

Quando falamos em jovem empreendedor, a cabeça fica saltitando de informações e a gente acaba pecando em pequenos detalhes, mas que são fundamentais para o seu sucesso.

TIPOS DE ORGANIZAÇÃO

ORGANIZAÇÃO DE PAPÉIS.

- Contrato social;
- Cartão CNPJ;
- Alvará de localização;
- Outros (Alvarás e licenças que por algum motivo sua empresa deve ter).

Isso tem que estar na palma da sua mão, para qualquer eventual necessidade.

ORGANIZAÇÃO FINANCEIRA.

Não abra mão de ter na ponta do lápis os números da sua empresa, por menor que ela seja. Isso fará toda a diferença. Você tem que começar pequeno, mas com uma mentalidade grande. Você não sabe o que pode aparecer lá na frente.

ORGANIZAÇÃO DE DOCUMENTOS.

Imagina que a sua empresa tenha um crescimento interessante e novos empresários queiram investir no seu negócio. Como isso pode acontecer se não tem organização?

Muitas empresas acabam perdendo oportunidades e deixando de participar de licitações por falta de organização de documentos. A licitação, por exemplo, requer documentação muito específica e organizada, tudo deve ser entregue no prazo e momento certo.

Precisamos ter essa mentalidade de organização de papéis, organização financeira e organização das informações de modo geral.

Lembre-se que, é essencial entender a situação tributária da sua empresa e seus impostos.

Tenha como objetivo pagar seus impostos em dia e manter os comprovantes de pagamento organizados. Separe por mês e data, isso é muito importante, até para que possa fornecer essas informações para a contabilidade exercer a atividade.

CONTABILIDADE E EMPREENDEDORISMO.

Nós da contabilidade, precisamos da organização do empreendedor para exercer o nosso papel e conseguir, de verdade, contribuir para o crescimento da empresa. Hoje na Tactus atendemos a milhares de empreendedores muito jovens, que tem uma grande dificuldade na organização.

Mas, fique tranquilo, pois nós temos ferramentas disponíveis na nuvem para facilitar todo esse processo.

Uma dessas ferramentas é o ContaAzul, que utilizamos na nossa empresa, ela é muito fácil e intuitiva. Essa ferramenta fornece um panorama geral da sua empresa e facilita muito seu processo.

Portanto, comece pequeno mas, pense grande. Ter uma organização é fundamental para que se possa chegar em outro patamar.

Busque sempre uma contabilidade que tenha esse mesmo objetivo e uma comunicação alinhada. É muito importante que o cliente e a contabilidade trabalhem em conjunto, para que possam contribuir para o sucesso um do outro.

***CONSTRUIR UM
FUTURO DE SUCESSO.***



O que é sucesso para você?

Primeiro, vamos entender um pouco sobre sucesso, que acaba sendo muito subjetivo e tem suas particularidades, cada um entende o sucesso de uma forma. Mas, quando pensamos no sucesso do empreendedorismo, queremos que nossa empresa prospere, porque as empresas hoje têm como seu foco principal o lucro.

É claro que por trás de uma empresa existem os objetivos pessoais e questões particulares, mas o objetivo principal da empresa, normalmente é o lucro. E para ter lucro, é preciso construir algo muito sólido, temos que começar pequeno mas com o pensamento grande.

É muito importante o cronograma e a organização para construir esse sucesso para o nosso negócio.

Hoje a taxa de mortalidade de novas empresas é muito alta, poucas empresas conseguem ultrapassar a marca de 5 anos no mercado.

Por isso não se iluda, o fato de ter conseguido um sucesso momentâneo ou um sucesso no início da sua empresa, não garante que ele vai se perpetuar. Para que possa manter um linear de sucesso, você deve estudar muito e buscar muitas informações para chegar aonde quer ou manter a sua escala de crescimento.

O sucesso de hoje não garante o sucesso de amanhã.

Para construir uma empresa e um futuro de sucesso, você precisa buscar informações adequadas sobre o mercado interno e externo. Estudar muito sobre o seu negócio, ter o controle financeiro na ponta do lápis para ajudar nas tomadas de decisões e entender a questão tributária da sua empresa.

Não necessariamente a tributação que sua empresa tem hoje, vai se perdurar para o ano seguinte. Isso porque existe um planejamento tributário que é feito todos os anos.

Na Tactus Contabilidade, todos os anos fazemos uma análise dos nossos clientes para verificar quais as melhores soluções tributárias para eles. Reunir todas essas informações e colocar em prática é fundamental.

Na Tactus temos muitos profissionais jovens, não só de idade, mas de pensamento. Pessoas que estão muito aceleradas, buscando sempre melhorias no mercado e algo novo.

Nós entendemos a língua que você está falando porque somos uma contabilidade digital e estamos nesse mercado tanto quanto você. Conhecemos os mecanismos, informações e principalmente, as dificuldades.

Nosso time está totalmente preparado para te ajudar!

Quando o time tem uma necessidade específica para ajudar um cliente, além dos coordenadores, eles têm acesso aos sócios da empresa. Juntos, conseguimos desenhar um mapa de solução para cada cliente.

Para que você possa ter um futuro de sucesso, comece agora, pense agora, desenhe tudo e mire onde quer chegar. Tente prever até as dificuldades que possa por algum motivo, enfrentar. Se não tem informação suficiente para isso, busque conhecimento, corra atrás. Aprenda com quem chegou aonde você quer chegar.

GOSTOU DESSE CONTEÚDO?



youtube.com/tactus



@tactusoficial



Tactus contabilidade



www.tactus.com.br



comercial@tactus.com.br



(11) 95684-9190

ACOMPANHE A GENTE!



 **tactus**

