

MANUAL BÁSICO DO

# JOVEM EMPREENDEDOR





Você é jovem e não se vê trabalhando como “empregado” para ninguém?

Não consegue se imaginar no sonho de outra pessoa e precisa ter o seu próprio sonho?

Com certeza sabe que o caminho para isso é começar a empreender.

Nós sabemos que essa não é uma jornada simples, mas pode ser menos complexa se contar com a ajuda certa.

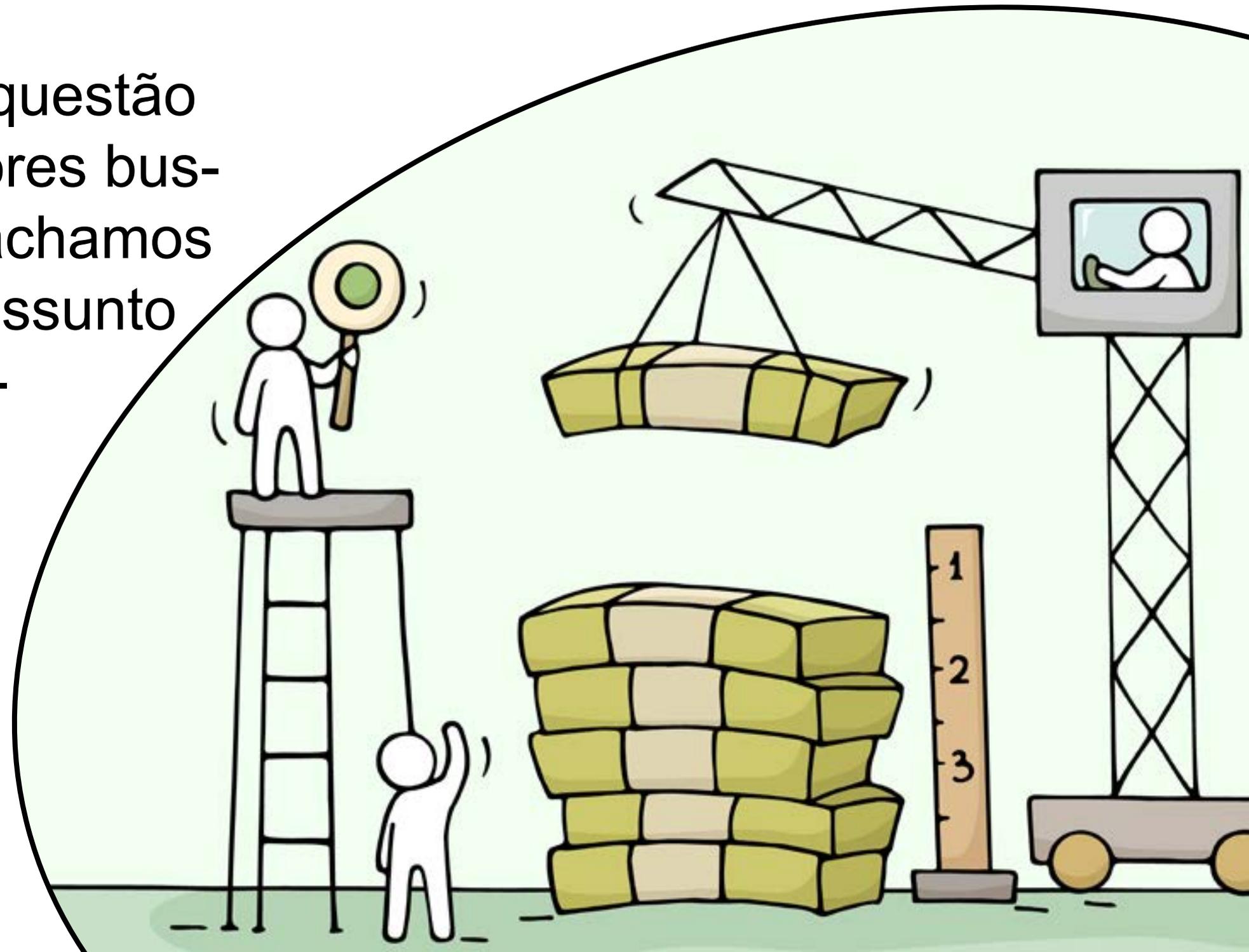
Pensando nisso, desenvolvemos este conteúdo especialmente para o jovem empreendedor.

Nas próximas páginas terá acesso ao “**Manual básico para um jovem empreendedor**”, podendo te direcionar com dicas sobre como começar a empreender e como ter sucesso nessa jornada.

# COMEÇAR NEGÓCIO COM POUCO DINHEIRO

Sem dúvida essa é uma questão que muitos empreendedores buscam resposta, portanto, achamos essencial começar pelo assunto que você pode se identificar: Sente que está pronto, mas “**como começar com pouco dinheiro?**”.

Vamos nessa?



Se você já estava no mercado de trabalho, ou seja, trabalhava em alguma empresa e por algum motivo foi desligado - como aconteceu com



muita gente no ano de 2020 - teve o seu recebimento de rescisão, férias, 13º salário e fundo de garantia - este pode ser o seu capital inicial para começar o seu negócio.

Mas, a maioria dos jovens empreendedores não têm essa possibilidade porque sequer tiveram uma oportunidade inicial.

É complicado se inserir no mercado de trabalho, mas existe uma vantagem de ser jovem empreendedor.

Parte-se do pressuposto de que você ainda está na casa dos seus pais, então não tem despesa fixa - água, luz, telefone, aluguel - ou seja, existe a possibilidade de começar o seu negócio com pouco dinheiro ou com quase dinheiro nenhum, se beneficiando de estar na casa dos seus pais e não ter custos adicionais.

# Busca pelo conhecimento

O ano de 2020 foi muito atípico para todos, e o [mercado digital](#) deu um salto.

Mas, por que isso aconteceu?

A situação que enfrentamos impulsionou pessoas que já tinham o intuito de começar um negócio digital e enxergaram as possibilidades existentes.

Mas, não há como ingressar no mercado digital (ou em qualquer outro) sem estudar.

[Estudar é fundamental](#) para que tenha sucesso no seu negócio, mas ainda sim, existem plataformas que disponibilizam cursos gratuitos, ou seja, é possível estudar sem pagar absolutamente nada!

Temos também plataformas e aplicativos de cursos muito baratos, que darão um norte a você para que comece o seu negócio digital.



Se não tem dinheiro algum pode se associar com pais ou amigos, visando a possibilidade de ter um investimento inicial, para que possa estudar.

Através desse estudo pode testar, começar o seu negócio e entender um pouquinho o mercado. Lembre-se: é essencial entender o que o mercado está fazendo.

É isso que acontece com as startups, a maioria delas é composta por jovens, que ficam 2 anos reinvestindo toda a receita que é gerada.

A empresa praticamente dá prejuízo todos os meses, todo dinheiro gerado (além de pagar os custos que são os mais enxutos possíveis) é investido e reinvestido na empresa;

**Esse é o segredo: o pouco capital que tiver ou conseguir, deve investir em conhecimento para que possa começar o seu negócio.**

*Dica: muitos players do mercado estão disponibilizando conteúdo, como nós estamos fazendo, gratuitamente.*

*O que acontece é que muitos jovens empreendedores perdem a oportunidade de absorver esses conteúdos que são riquíssimos, então, não deixe de buscar isso no mercado através de pessoas que estão fazendo sucesso e disponibilizando esse caminho para você.*

Se outra pessoa está fazendo determinada ação isso não significa que não pode fazer, você pode, mas imprima o seu DNA.

Persistência é a chave, não há como começar um negócio sem persistência, foco e determinação.

Nós podemos falar sobre isso pois temos uma vasta experiência em atendimento de negócios digitais, além disso, acompanhamos o mercado de perto e sabemos para que lado as coisas estão indo.



# A IMPORTÂNCIA DA ORGANIZAÇÃO EMPRESARIAL

Chegamos ao próximo passo: se você chegou até aqui, não tenha dúvidas do quanto o assunto está despertando o seu interesse para conhecer ainda mais sobre a **organização empresarial**.

Como ter uma empresa mais organizada?

Será que há como ter sucesso na sua empresa sem organização?

Não!

**A organização é primordial para que se possa alcançar novos e melhores resultados.**

Quando falamos em jovem empreendedor, a cabeça fica saltitando de informações e a gente acaba pecando em pequenos detalhes, mas que são fundamentais para o seu sucesso.

Hoje temos a organização de papéis, como por exemplo:

- . Contrato social;
- . Cartão CNPJ;
- . Alvará de localização;
- . Alvará sanitário;
- . Outros (Alvarás e licenças que por algum motivo sua empresa deve ter).



Isso tem que estar na palma da sua mão, para qualquer eventual necessidade.

É muito importante ter tudo organizado. Então, para continuarmos nosso conteúdo, vamos falar sobre um tópico essencial:

## **Organização financeira**

Não abra mão de ter na ponta do lápis os números da sua empresa, por menor que ela seja. Isso fará toda a diferença.

Você tem que começar pequeno, mas com uma mentalidade grande, porque não sabe o que pode aparecer lá na frente.

# Organização de documentos

Imagina que a sua empresa tenha um crescimento interessante e novos empresários e queiram investir no seu negócio, como isso pode acontecer se não tem organização?

Muitas empresas acabam perdendo oportunidades e deixando de participar de licitações por falta de organização de documentos.

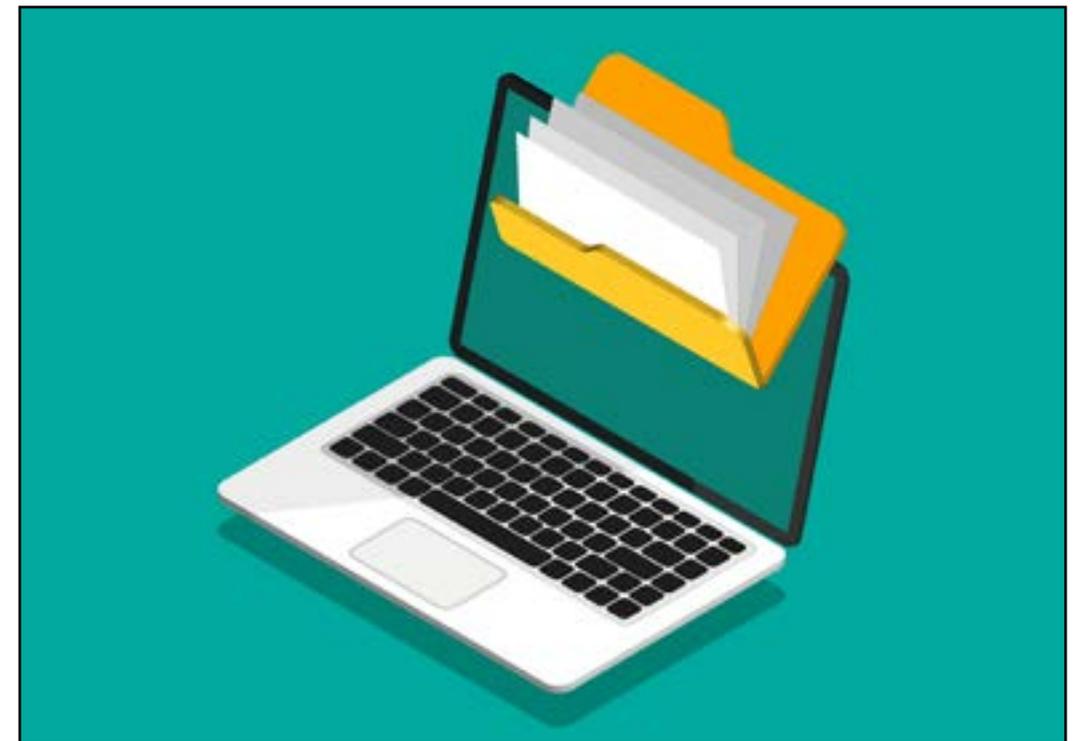
A licitação, por exemplo, requer documentação muito específica e organizada, tudo deve ser entregue no prazo e momento certo.

Precisamos ter essa mentalidade de organização de papéis, organização financeira e organização das informações de modo geral.

Lembre-se que é essencial entender a situação

tributária da sua empresa e seus impostos. Tenha como objetivo pagar seus impostos em dia e manter os comprovantes de pagamento organizados.

Separe por mês e data, isso é muito importante, até para que possa fornecer essas informações para a contabilidade exercer a atividade.



# Contabilidade e Empreendedorismo

Nós da contabilidade precisamos da organização do empreendedor para exercer o nosso papel, e conseguir de verdade contribuir para o crescimento da empresa.

Hoje na nossa empresa atendemos a milhares de empreendedores e empresários muito jovens, que tem uma grande dificuldade na organização. *Temos disponíveis ferramentas na nuvem para facilitar esse processo.*



Uma dessas ferramentas é o [ContaAzul](#), que utilizamos na nossa empresa, ela é muito fácil e intuitiva. Essa ferramenta fornece um panorama geral da sua empresa e facilita muito seu processo.

Portanto, comece pequeno mas pense grande. Ter uma organização é fundamental para que se possa chegar em outro patamar.

Busque sempre uma contabilidade que tenha esse mesmo objetivo e uma comunicação alinhada.

É muito importante que o cliente e a contabilidade trabalhem em conjunto, para que possam contribuir para o sucesso um do outro.

# CONSTRUIR UM FUTURO DE SUCESSO

*O que é sucesso para você?*

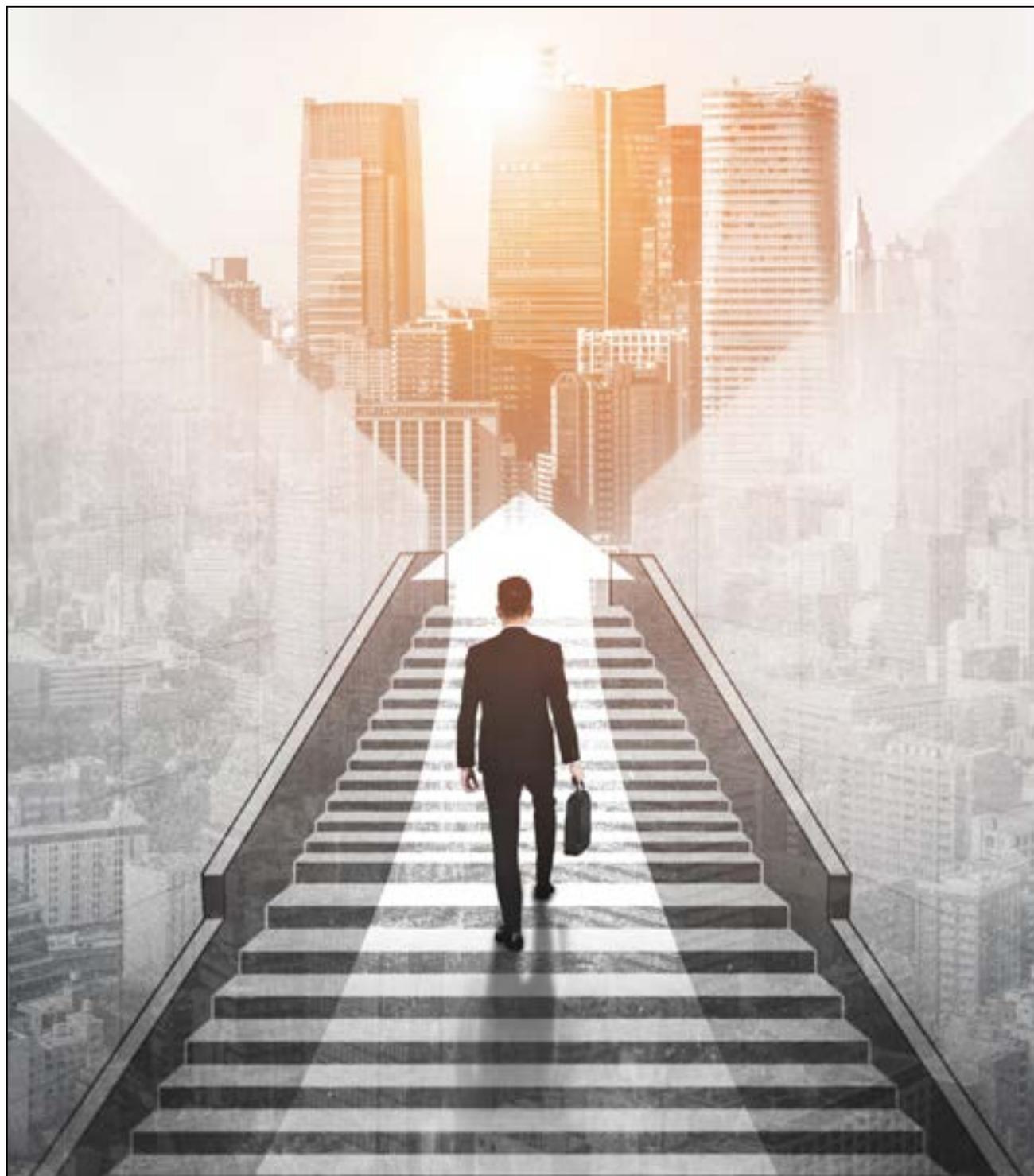
Vamos primeiro entender um pouco sobre sucesso, que acaba sendo muito subjetivo e tem suas particularidades, cada um entende o sucesso de uma forma.

Mas, quando pensamos no [sucesso do empreendedorismo](#), queremos que nossa empresa prospere, porque as empresas hoje têm como seu foco principal o lucro.

É claro que por trás da empresa existem os objetivos pessoais e questões particulares, mas o [objetivo principal da empresa é o lucro](#).

Para ter lucro é preciso construir algo muito sólido, temos que começar pequeno mas com o pensamento grande.





## A jornada do empreendedor

Pensar sempre o caminho a percorrer do ponto A ao ponto B.

Qual será o caminho para chegar de A a B? O ponto B é considerado o sucesso?

Nós da [Tactus Contabilidade](#), estamos há mais de 25 anos no mercado, e estamos rodeados de diversos empreendedores.

E eles acabam caindo no empreendedorismo de exceção, ou seja, conseguiram em pouco tempo um sucesso na sua empresa e alavancar os negócios.

São uma exceção nesse universo tão competitivo, principalmente porque tem informação de todos os lados para que cheguem aonde querem chegar.

É muito importante o cronograma e a organização para construir esse sucesso para o nosso negócio.

Hoje a taxa de mortalidade de novas empresas é muito alta, poucas empresas conseguem ultrapassar a marca de 5 anos no mercado.

Por isso não se iluda, o fato de ter conseguido um sucesso momentâneo ou um sucesso no início da sua empresa, não garante que ele vai se perpetuar e se manter.

Para que possa manter um linear de sucesso deverá estudar muito e buscar muitas informações para chegar aonde quer ou manter a sua escala de crescimento.

**O sucesso de hoje não garante o sucesso de amanhã.**



Para construir uma empresa e um futuro de sucesso terá que buscar informações adequadas sobre o mercado interno e externo.

Estudar muito sobre o seu negócio, ter o controle financeiro na ponta do lápis para ajudar nas tomadas de decisões assertivas e entender a [questão tributária da sua empresa](#).

Não necessariamente a tributação que sua empresa tem hoje vai se perdurar para o ano seguinte.

Isso porque existe um planejamento tributário que é feito todos os anos.

Na [Tactus Contabilidade](#), todos os anos fazemos uma análise dos nossos clientes para verificar quais as melhores soluções tributárias para eles.

Isso é muito importante, reunir todas essas informações e colocar em prática.



Na Tactus temos muitos profissionais jovens - não só de idade, mas de pensamento - pessoas que estão muito aceleradas buscando algo novo e melhorias no mercado.

E nós entendemos a língua que você está falando porque somos uma contabilidade digital e estamos no mercado digital tanto quanto você.

Conhecemos os mecanismos, informações e principalmente as dificuldades.



Nosso time está totalmente preparado e orientado para te ajudar.

Quando o time tem uma necessidade específica para ajudar um cliente - além dos coordenadores - eles têm acesso aos sócios da empresa e juntos conseguimos desenhar um mapa de solução para cada cliente.

Para que você possa ter um futuro de sucesso comece agora, pense agora, desenhe tudo e mire onde quer chegar o que quer alcançar.

Planeje e desenhe passo a passo, tente prever até as dificuldades que possa por algum motivo enfrentar.

Se não tem informação suficiente para isso busque, corra atrás.

Aprenda com quem chegou aonde você quer chegar.

---

## **GOSTOU DESSE CONTEÚDO?**

Siga a Tactus nas redes sociais:



[YOUTUBE.COM/TACTUS](https://www.youtube.com/tactus)



[INSTAGRAM.COM/TACTUS](https://www.instagram.com/tactus)



[TACTUS.COM.BR](https://www.tactus.com.br)



[comercial@tactus.com.br](mailto:comercial@tactus.com.br)



[11 99632-2729](https://api.whatsapp.com/send?phone=11996322729)