
v1.0

7 Mitos Sobre Legalização de Negócios Digitais Desvendados

(O #4 é o mais controverso)

Autores

enotas

Christophe Trevisani Chavey

christophe@enotas.com.br

Solução líder de nota fiscal eletrônica automática integrada à Hotmart e outros meios de pagamento utilizada por empreendedores digitais inteligentes.

TACTUS

Anderson Hernandez

anderson@tactus.com.br

Escritório de contabilidade com grande experiência no mercado digital.

Tamiris Pinheiro

tamiris.pinheiro@hotmart.com.br

Contadora focada no mercado digital.

Sou MEI, posso faturar até R\$60mil

Crença errada:

- Independentemente de quando abri meu MEI posso faturar até R\$60mil

Limite é proporcional ao mês de abertura

O limite por ano é de máximo R\$60.000, entretanto, esse limite depende de quando seu MEI foi aberto.

A regra é simples, basta somar a quantidade de mês restante no ano após a abertura e multiplicar por R\$5.000.

Exemplos:

MEI aberto em Janeiro → Você pode faturar até R\$60.000

MEI aberto em Julho → Você pode faturar até R\$30.000

E logicamente... se você abriu seu MEI em novembro você só pode faturar R\$10.000 para continuar legalizado.

E se eu faturar mais sem me preocupar?

Se você faturar (total das vendas brutas) até 20% a mais pagará o imposto (aproximadamente 6%) sobre o valor do excesso.

Acima de 20% pagará o imposto sobre todo o faturamento do ano, retroagindo mês a mês.



É importante observar que...

O imposto recolhido devido ao limite do MEI ter sido ultrapassado em mais de 20% será somado à multas e juros desde o início da apuração devida (total do ano).

Desenquadre ou abra sua MicroEmpresa antes de passar do limite até o final do mês em questão.

Informações adicionais

Qualquer pessoa física pode ser MEI ?

Não.

Somente se estiver dentro do limite de faturamento anual e não tiver participação em outra empresa como sócio ou titular, caso contrário terá seu cadastro negado.

Ser MEI é totalmente grátis?

Não.

Você paga uma taxa mensal que varia entre R\$ 40 e R\$ 50 de acordo com o perfil que adotar e esse valor é reajustado de com base no salário mínimo.

Por outro lado, você ganha diversos benefícios, inclusive contribuição para sua aposentadoria!

Sou MEI, não preciso emitir NFe

Crença errada:

- Independente de qualquer coisa não preciso emitir nota fiscal, afinal, sou MEI.



Vendas para pessoas físicas (consumidores)

Se você só faz vendas para pessoas físicas então a nota fiscal é realmente opcional e não existe obrigatoriedade na sua emissão.

Vendas para pessoas jurídicas (empresas)

Por outro lado, se você vende para empresas então a nota fiscal é obrigatória e você precisa verificar com sua prefeitura como a emitir.

Possivelmente você poderá emití-la pelo próprio site da prefeitura ou senão por outro meio (papel) que o município disponibiliza.

Uma exceção a essa regra é quando você vende um produto a uma empresa que emite uma nota fiscal de entrada deste produto, neste caso, não é necessária a emissão.



É importante observar que...

Com o crescimento do mercado digital mais e mais produtores estão abrindo suas empresas.

Se você vende como afiliado já imagina o que isso significa, não é?
Nota fiscal neles!

Informações adicionais

Sou MEI e vendi para Pessoa Jurídica, como faço para emitir a nota fiscal?

A Nota fiscal avulsa é o caminho mais utilizado pelo MEI que emite nota fiscal para PJ.

Muitas prefeituras já disponibilizam a versão eletrônica dessa nota fiscal.

Emito 1 NFe por mês, estou legal

3

Crenças erradas:

- Emitir uma nota fiscal com o valor total das vendas é o certo
- Emitir uma nota fiscal para cada venda dá muito trabalho

Seu cliente tem direito à nota fiscal

Imagina o seguinte, você comprou algum produto numa loja online e não recebe nenhuma nota fiscal.

Como você se sentiria e qual imagem teria dessa loja?

Se por algum motivo você está emitindo apenas uma nota fiscal englobando todas as suas vendas do mês, para qual cliente sua nota fiscal é emitida? Em nome de algum cliente aleatório ou para o meio de pagamento/plataforma utilizado?

Infringindo suas obrigações acessórias

Esse procedimento é totalmente incorreto visto que não cumpre com as obrigações acessórias de informação correta dos dados dos clientes nas notas.

Ainda mais considerando que você tenha os dados disponíveis do cliente para efetivar essa nota corretamente.

Hoje em dia é muito simples manter seu negócio digital legalizado, ainda mais sua empresa sendo do simples nacional.

Basta automatizar essa tarefa e focar nas tarefas estratégicas que farão seu negócio crescer e prosperar.



É muito importante observar que...

Diversas prefeituras oferecem benefícios para os consumidores que exigirem a nota fiscal eletrônica de serviço, como abatimento no IPTU ou até recuperação de parte do imposto em dinheiro.

Com isso, o consumidor que não receber a nota fiscal poderá facilmente denunciá-lo e nesse momento será tarde demais: fiscalização aprofundada de sua empresa, multas, juros, entre outras diversas dores de cabeça que você vai realmente querer evitar!

Informações adicionais

É muito trabalhoso emitir minhas notas?

Com a crescente adoção da nota fiscal eletrônica municipal os controles pelo fisco são ainda mais facilitados e rotineiros.

Como você precisa dedicar suas energias em crescer o seu negócio, o processo de emissão de nota fiscal precisa ser o mais automático possível.

Além de poupar muita energia você diminui as chances de emitir suas notas incorretamente e **evita graves penalidades e multas**.

Adotar uma solução que entende sua língua é fundamental, principalmente no universo de marketing digital onde os conceitos de afiliado, infoproduto, garantia incondicional, co-produção, reembolso... são termos pouco compreendidos por quem está fora dessa realidade.

O eNotas é a solução de emissão automática de NFe integrada à Hotmart e outros meios de pagamento que atende grande parte dos empreendedores digitais Brasileiros há mais de 3 anos.

Veja mais informações em eNotas.com.br

Não tem nota eletrônica na cidade, como fazer?

Se você está em um município que não trabalha com nota eletrônica, infelizmente, o jeito seria emitir cada nota fiscal em blocos de papel...

Como seu negócio funciona 24h na Internet você não vai querer gastar horas que poderiam ser investidas em criação de conteúdo, scripts de venda ou copy de email... emitindo notas manualmente então...

...o ideal é você considerar migrar sua empresa para um município que disponibilize a nota fiscal eletrônica e automatizar essa rotina.

Você pode encontrar um escritório virtual - também chamado de endereço fiscal - em alguma cidade que ofereça nota eletrônica e optar por uma solução automática de emissão de nota fiscal integrada com sua plataforma de pagamento.

Na dúvida mande um email pra gente que lhe indicaremos algum potencial parceiro: suporte@enotas.com.br

NFe no valor da comissão é o certo

Crenças erradas:

- Minha venda foi de 500,00 mas posso deduzir os valores pagos a afiliados e à plataforma
- O afiliado já emite a nota fiscal dele então estou isento de emissão.

4

Você investe em compra de tráfego?

Você investe em compra de tráfego no Facebook Ads ou Google AdWords, certo?

Então me responda, na hora de emitir a nota fiscal você deduz do valor da nota o que pagou para o Facebook ou Google?

Agora responda essa pergunta quando a venda é indicada por um afiliado.

A nota é no valor bruto da venda

Acho que você conseguiu concluir onde quero chegar:

De modo geral, não existe diferença entre vender diretamente comprando tráfego no Facebook/Google e vender através de um afiliado.

Você precisa emitir a nota fiscal no valor cheio da venda caso você seja o produtor.

Mas o afiliado já emite nota...

Você tem razão, existe uma bi, ou até tri-tributação (co-produção), afinal, não podemos esquecer que estamos no Brasil onde o sistema tributário/fiscal é um dos mais complexos do mundo.

Isso não muda o fato da sua nota ser no valor pago pelo cliente, independentemente de seus custos com plataforma de afiliado, meio de pagamento, afiliado, compra de tráfego, ferramenta de email marketing ou landing page.

Informações adicionais

Multa mínima de 75%

Na falta dessa emissão corretamente a multa é de 75% do valor não declarado, além de poder implicar em auditorias e fiscalizações que irão vasculhar toda a documentação e histórico de sua empresa.

Você pode ver no nosso blog o caso de um **empreendedor digital que foi multado em mais de R\$ 13.000,00** por não ter declarado aproximadamente R\$ 4.000,00:

<http://bit.ly/EmpreendedorDigitalMultado>

Entenda o papel de cada um

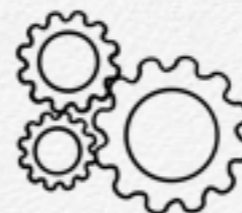


Produtor

Empreendedor responsável por produzir e vender os produtos digitais ao cliente final.



Emite nota fiscal ao cliente final pela compra, no valor total do produto.



Plataforma de afiliado/pagamento

Presta serviço ao Produtor cobrando do cliente final, gerenciando os afiliados e muito mais.



Emite nota fiscal ao produtor pelo serviço prestado, no valor de sua comissão.



Afiliado

Presta serviço ao Produtor oferecendo indicações de clientes interessados em seus produtos.



Emite nota fiscal ao produtor pelo serviço prestado, no valor das comissões recebidas.



Cliente final (consumidor)

Adquire o produto pagando ao produtor o valor cobrado através da plataforma de pagamento.



Recebe a nota fiscal do produtor pela compra do produto.

É complicado e caro abrir um CNPJ

5

Crenças erradas:

- Abrir uma empresa deve custar milhares de reais.
- Não posso abrir pois já trabalho em outro emprego ou sou servidor público.

Você leva seu negócio digital a sério?

Se você realmente leva a coisa a sério e quer montar um negócio duradouro, uma das tarefas mais importantes que você tem que considerar é a abertura de sua empresa.

Você precisa pensar a longo prazo e vislumbrar o crescimento do seu empreendimento, e sem se legalizar tudo pode se tornar um grande pesadelo.

É caro abrir uma empresa?

Nos últimos anos o valor de uma abertura de empresa tem diminuído por conta das simplificações implementadas.

Além disso, se você não tiver um CNPJ terá que pagar o imposto de renda de 27.5% ao invés de 6% (a partir de) e dar quase um terço do seu faturamento ao leão!

É demorado abrir minha empresa?

O prazo médio para abertura é cerca de 15 dias, podendo variar em cada região. Mas, logo esse prazo vai diminuir ainda mais em todo o Brasil com as mudanças que ocorrerão.

E se eu tiver outro vínculo como empregado?

Se você for CLT nada impede de ter a sua empresa. Se for servidor público, basta conferir o seu estatuto para se certificar se existe impedimento. Na maioria dos casos a restrição é de vender para o próprio órgão que você é empregado e atuar como administrador.

Sou afiliado, não preciso emitir NFe

6

Crenças erradas:

- Vendo somente como afiliado então não preciso emitir nota fiscal.
- O produtor já emite nota fiscal então não preciso fazê-lo também.

Relembre o papel de cada um



Produtor

Empreendedor responsável por produzir e vender os produtos digitais ao cliente final.



Emite nota fiscal ao cliente final pela compra, no valor total do produto.



Plataforma de afiliado/pagamento

Presta serviço ao Produtor cobrando do cliente final, gerenciando os afiliados e muito mais.



Emite nota fiscal ao produtor pelo serviço prestado, no valor de sua comissão.



Afiliado

Presta serviço ao Produtor oferecendo indicações de clientes interessados em seus produtos.



Emite nota fiscal ao produtor pelo serviço prestado, no valor das comissões recebidas.



Cliente final (consumidor)

Adquire o produto pagando ao produtor o valor cobrado através da plataforma de pagamento.



Recebe a nota fiscal do produtor pela compra do produto.

Será que preciso emitir NFe?

Todo recebimento de valores precisa ter um documento fiscal (NF) para que possa ser declarado. Por isso, terá de emitir uma nota fiscal para cada produtor com o valor de cada recibo gerado na plataforma.

E o produtor?

O produtor precisa dessa nota fiscal para fechar a sua contabilidade, por isso, envie-a prontamente para ele.

A contabilidade emite minhas NFes

Crenças erradas:

- Não preciso emitir notas fiscais pois a contabilidade faz tudo pra mim.
- A contabilidade vai emitir todas as minhas notas fiscais e ainda vai fazer isso em volume e corretamente.

De quem é a responsabilidade?

Observe o seu contrato social e me responda: Qual o nome da pessoa que está lá como administrador do negócio?

Sim, a responsabilidade pela emissão das notas fiscais é do próprio empresário, ou de um terceiro devidamente habilitado para isso.

Mas isso é muito chato e trabalhoso?

De fato, esse é um processo bastante trabalhoso quando realizado manualmente e que irá exigir bastante energia e dedicação.

Você precisa focar nas tarefas estratégicas de seu negócio sem deixar de cumprir com suas obrigações com o fisco que podem lhe trazer grandes transtornos, multas e sanções.

Você precisa automatizar esse processo

Acreditamos que empreendedores já assumem muitas responsabilidades para fazerem seu negócio prosperar e não podem se permitir gastar energia com tarefas que não irão contribuir diretamente com esse objetivo.

Você precisa, de alguma forma, automatizar esse processo.

A nota fiscal precisa ser emitida no mês em que a garantia vence e, caso uma venda seja reembolsada e a nota já tenha sido emitida, você precisa fazer o possível para cancelá-la.

Trabalhamos no eNotas diariamente fazendo o possível (e impossível) para que **empreendedores digitais não percam mais de 15 minutos/mês nesse processo** todo, desde a emissão até os cancelamentos passando pela comunicação com seu contador.

Agora é com você!

Você realmente leva seu negócio digital a sério?

Legalize-se hoje.

 enotas

www.enotas.com.br

 TACTUS

www.tactus.com.br